

Wir unterstützen Sie von Beginn an mit unserem Back-Office und unserem Know-How, so dass Ihnen der Einstieg so leicht wie möglich fällt.

Fachliche Unterstützung			
LEISTUNG	BESCHREIBUNG	TIPPGEBER	VERTRIEBS-PARTNER
Erstellen von Angeboten, Versicherungsvergleichen	Unsere Branchenspezialisten geben Ihnen mit ihrer Erfahrung, ihrem Fachwissen und ihren Gesellschaftskontakten wertvolle Unterstützung bei der Lösung von Problemfällen und der Erstellung von individuellen Angeboten und Vergleichen in allen Sparten – z. B. im Bereich Lebens-, BU- und Krankenversicherungen.	✓	✓
Professionelle Gewerbeausschreibungen/-analysen	Über das VEMA-Ausschreibungstool können Sie Ihre Gewerbe-Anfragen einreichen und bekommen als Ergebnis eine perfekt aufbereitete Analyse und ein verkaufsfertiges Angebot.	✓	✓
Haftungsminimierte Exklusivprodukte (Deckungskonzepte)	Mit unseren Exklusivprodukten können Sie sowohl Ihre Privat- als auch Ihre Firmenkunden bestens versorgen, haftungsminimiert mit optimalem Preis-/Leistungsverhältnis. Bedingungsverbesserungen werden auch für den Bestand gültig.	✓	✓
1:1-Umdeckung mit Top-Bedingungswerk	Als neuer Kooperationspartner können Sie Ihren kompletten Privatkundenbestand (Ausnahme Zürs 4) mit der Prämie des Vorversicherers und den umfangreichen Bedingungen unserer VEMA-Deckungskonzepte umdecken. Diese Möglichkeit haben Sie ebenfalls für das Firmenkunden- und Rechtsschutzgeschäft.	✓	✓
Vor-Ort-Unterstützung	Unsere Spezialisten aus dem Kompetenzcenter unterstützen Sie gerne auch vor Ort bei Neuabsicherung und Umdeckung größerer Risiken – haftungssicher und kompetent. Auch zur Bestandsanalyse und Vertriebsunterstützung kommen wir auf Wunsch gerne direkt zu Ihnen ins Büro.	-	✓

Weiterbildung/Schulung			
LEISTUNG	BESCHREIBUNG	TIPPGEBER	VERTRIEBS-PARTNER
Branchentreffs/ Fachtagungen/ Seminare	Auf Branchentreffs und Fachtagungen können Sie den Kontakt mit unseren Produktpartnern pflegen, sich mit Kollegen austauschen und mit hochkarätigen Vorträgen fortbilden.	-	✓
Onlineschulungen und Schulungsvideos	Unsere regelmäßigen Onlineschulungen bieten Ihnen eine ideale Möglichkeit, um sich oder Ihre Mitarbeiter schnell und effektiv zu einzelnen fachlichen oder technischen Themen weiter zu bilden. Darüber hinaus stehen auch viele Schulungsvideos zur Verfügung mit denen Sie sich ganz unabhängig von Terminen jederzeit informieren können.	✓	✓

Organisation

LEISTUNG	BESCHREIBUNG	TIPPGEBER	VERTRIEBS- PARTNER
Umfangreicher Versicherungsschutz für Eigenbedarf	Über unsere Rahmenverträge erhalten Sie einen umfangreichen und außerordentlich preisgünstigen Versicherungsschutz für Ihren Eigenbedarf – z. B. zur Betriebshaftpflicht-, Vermögensschadenhaftpflicht, Unfall-, Kranken-, Rechtsschutz- oder Inhaltsversicherung.	✓	✓
Verhandlungen mit Produktpartnern	Wir verhandeln mit den Produktpartnern und vereinbaren Courtage-erhöhungen und Exklusivprodukte für Sie. Darüber hinaus lösen wir Probleme und koordinieren die Zusammenarbeit in Ihrem Sinne.	✓	✓
Vermögensschadenhaftpflicht	Durch unseren LEIMEISTER-Gruppenvertrag erhalten Sie einen Sonderrabatt in Höhe von 50 % und ein ordentliches Plus an Leistungen oben drauf!	✓	✓
Bestandssicherheit in Ihren Händen	Alles, was Sie als VETRIEBSPARTNER über Ihre Direktanbindungen vermitteln, ist ohnehin Ihr direkter, eigener Bestand. Für das über die Vermittlerschiene vermittelte Geschäft sichern wir Ihnen zu, dass dieses für den Fall, dass die Vertriebsvereinbarung gelöst werden sollte, auf Sie übertragen werden kann.	-	✓
Deckungsvollmachten	Sie erhalten in vielen Sparten bereits mit Antragstellung sofortige Deckungszusagen.	-	✓
Aktuelles Ansprechpartnerverzeichnis	Sie erhalten von uns ein elektronisches Anschriften-, Telefon-, Fax- und E-Mail-Verzeichnis mit allen einzelnen Sachbearbeitern der Produktpartner. Die vielfältigen Änderungen werden von uns laufend aktualisiert.	-	✓
Besicherung von diskontierten LV- und KV-Courtage	Die Lebens- und Krankenversicherer verlangen für bevorsusste LV-bzw. KV-Provisionen/-courtage eine Sicherheit in Form einer Vertrauensschadenversicherung und/oder eines Stornoreservekontos. Diese Sicherheit stellen wir für Sie!	✓	✓
Anrufannahme für Ihre Kunden im Vertretungsfall	Bei Urlaub, Krankheit, aber auch jederzeit, wenn Sie es wünschen, können Sie unser Back-Office als Ihre Telefonzentrale einsetzen. Wir übernehmen außerdem den kompletten Service für Sie von der Schadenmeldung bis hin zur Angebotserstellung.	✓	✓
kostenfreie Dienstleistung	Sie erhalten all unsere individuellen Dienstleistungen (z. B. fachliche Unterstützung, Angebots-/Vergleichsberechnungen, Ausschreibungen, Marketing-Unterstützung, EDV-Unterstützung, rechtliche Fragen, u.v.m.) kostenlos.	✓	✓
Optimale, direkte Courtagezusagen/Vertreterverträge	Wir haben für Sie optimale Courtagezusagen/Vertreterverträge bei den Produktpartnern verhandelt. Sie sagen uns, bei welchen Gesellschaften Sie eine direkte eigene Anbindung möchten – wir kümmern uns um den Rest. Sie erhalten Ihre anteilige Provisionen/Courtage dann direkt von den Gesellschaften!	✓	✓
Kundenzuordnung	Auf Wunsch ordnen wir neue und/oder bestehende Kunden aus Ihrem Einzugsgebiet Ihnen als Betreuer gegen eine Ausgleichszahlung zu.	-	✓
Polizienkontrolle	Auf Wunsch kontrollieren wir eingehende Police und reklamieren bei Bedarf diese bei den Versicherungsgesellschaften.	-	✓

Marketingunterstützung

LEISTUNG	BESCHREIBUNG	TIPPGEBER	VERTRIEBS-PARTNER
Geschäftsausstattung	Mit unserer kostengünstigen und professionell gestalteten Büroausstattung (z. B. Briefbögen, Kuverts, Ordner, Visitenkarten, Stempel, Kugelschreiber, Poster, Flyer) hinterlassen Sie von Beginn an einen guten Eindruck bei Ihren Kunden.	-	✓
Homepage/ Internetmarketing	Wir bieten Ihnen kostenlos eine leistungsfähige Unterseite auf unserer eigenen Homepage, bei der Sie zentral gepflegte Inhalte, Bilderwelten, Formulare und Newsartikel. Gerne richten wir Ihnen auch Schnittstellen zu Facebook/Twitter ein und unterstützen Sie bei der Suchmaschinenoptimierung Ihrer Seite(n).	-	✓
Individuelle Marketingunterstützung	Sie benötigen Unterstützung beim Social-Media-Marketing? Möchten Sie Ihre Büroräume neu gestalten oder professionelle Außenwerbung installieren? Benötigen Sie ein Marketingkonzept für die Bewerbung einer Veranstaltung? Sie würden gerne kostengünstige Großflächenwerbung testen? Ein Anruf genügt – wir unterstützen Sie kompetent in allen Marketingfragen.	-	✓
Geburtstagskarten	Auf Wunsch versenden wir an Ihre Kunden Geburtstagskarten zur vordefinierten runden und halbrunden Geburtstagen	-	✓

Informationsmanagement

LEISTUNG	BESCHREIBUNG	TIPPGEBER	VERTRIEBS-PARTNER
Umfangreiche Infothek mit Tarif- und Bedingungsdatenbank	In einem übersichtlichen Extranet finden Sie alle Unterlagen der einzelnen Gesellschaften, die Sie zur täglichen Arbeit benötigen. Bedingungen, Produktflyer, Vergleiche, Verkaufsunterlagen uvm. – mehr als 5.000 Dokumente, übersichtlich nach Sparte, Gesellschaft und Dokumenttyp strukturiert.	✓	✓
Wöchentlicher Newsletter als Infoservice	Unser wöchentlicher VEMA-Newsletter enthält alle aktuellen Informationen der Produktpartner, interessante Presseartikel und Fach- und Orgainfos mit denen wir Sie über neue Produkte oder Rahmenvereinbarungen informieren. All diese Infos werden parallel in unserem Extranet archiviert. So sind Sie immer auf dem Laufenden und haben alle Informationen stets griffbereit.	✓	✓
Internes Diskussionsforum	Nutzen Sie die Erfahrungen im Verbund: Fragen Sie Kollegen zu Spezialfällen, berichten Sie über Problemstellen bei Gesellschaften, helfen Sie Kollegen weiter. Unser intensiv genutztes internes Forum bietet Ihnen die optimale Plattform dafür. Jeder Partner wird mit E-Mail-Adresse direkt beim Eintrag angezeigt.	✓	✓
Jahresgespräche	Wir bieten Ihnen kostenfreie partnerschaftliche Gespräche an, bei denen Sie unsere Dienstleistungen bewerten und uns Optimierungsvorschläge für die Zusammenarbeit aufgeben können.	-	✓
Quartalsworkshops	Vorstellung neuer Projekte, Austausch über Problemstellen bei den Produktpartnern, Optimierungsvorschläge – die Quartalsworkshops in unserer Zentrale bieten die optimale Plattform für den verbundinternen Gedankenaustausch.	-	✓

Technik

LEISTUNG	BESCHREIBUNG	TIPPGEBER	VERTRIEBS-PARTNER
Professioneller E-Mail-Account unbegrenzt Postfachspeicher	Sie erhalten Ihre eigene E-Mail-Adresse „Vorname.Nachname@leimeister.com“ mit unbegrenztem Postfachspeicher, Spamfilter, Exchange, POP/IMAP und auf Wunsch kostenlos beliebig viele weitere Adressen. Außerdem beinhaltet diese eine Synchronisation mit allen gängigen Smartphones.	✓	✓
EDV-Support inkl. Fernwartung	Haben Sie Fragen zur Bedienung von Programmen? Funktioniert Ihr PC nicht richtig? Benötigen Sie Unterstützung für Selektionen/Auswertungen? Möchten Sie die Effizienz Ihrer Arbeitsweise steigern? Kontaktieren Sie einfach unseren EDV-Support: Unser Team hilft Ihnen gerne per Fernwartung oder vor Ort schnell und unkompliziert weiter.	-	✓
Beratung für optimale IT-Lösungen und Kommunikationsausstattung	Wir beraten Sie in allen IT-Fragen (Server, PC, Notebook, Smartphone, PC-Fax, Telefonanlage, Anrufbeantworter, u.v.m.) und zeigen Ihnen, wie Sie Ihre individuellen Anforderungen vor Ort mit möglichst geringem Kostenaufwand optimal abdecken können.	-	✓
Vergleichsprogramme Komposit inkl. Kfz	Für den Bereich Komposit/Kfz stellen wir Ihnen leistungsstarke Vergleichsrechner zur Verfügung. Darin enthalten ist u.a. auch das Erstellen von EVBs. Für die Bereiche KV und LV haben Sie die Möglichkeit, Vergleichstools der Marktführer kostenfrei zu nutzen. Vergleichsberechnungen können Sie aber auch immer inkl. fachlicher Unterstützung über unser Back-Office abrufen.	✓	✓
Umfangreiches Formularwesen	Für das Verwaltungsprogramm stellen wir Ihnen Vorlagen (Kündigungsschreiben, Anträge, Beratungsdokumentation, Datenschutzvereinbarung, Schadenanzeigen etc.) zur Verfügung. Die Formulare werden von uns konsequent gepflegt und den geschäftlichen Erfordernissen angepasst.	✓	✓
Konzept für papierloses Arbeiten	Wir haben für alle Bereiche ein seit Jahren erprobtes Konzept für papierloses bzw. sehr papierarmes Arbeiten entwickelt, das Ihnen Effizienz und Zukunftssicherheit bietet.	-	✓
Kunden-/Vertragsverwaltung mit serverbasierten preisgekröntem Kundenverwaltungsprogramm	Das zentrale Herzstück Ihres Unternehmens ist das Kunden-/Vertragsverwaltungsprogramm, in dem Sie Ihren kompletten Bestand mit allen relevanten Informationen gespeichert haben. Taggenaue Dokumentenablage, Wiedervorlagen, Direktlinks in die Extranets der Versicherer sind nur einige der herausstechenden Vorteile unseres Maklerverwaltungsprogramms.	✓	✓

Finanzielle Unterstützung

LEISTUNG	BESCHREIBUNG	TIPPGEBER	VERTRIEBS- PARTNER
Vergütungssystem mit hohen Provisionen/ Courtagen durch Direktanbindung	Durch die Direktanbindung an die Gesellschaften bekommen Sie hohe Provisionen/Courtage in allen Branchen. Wir stellen Ihnen übersichtliche Courtag-/Provisions-Abrechnungen für alle betreuten Verträge zur Verfügung.	✓	✓
Zinsfreier Provisionsvorschuss	Um Ihnen den Start auch finanziell zu erleichtern, erhalten Sie von bestimmten Produktpartnern zinsfreie Provisionsvorschüsse. Alternativ unterstützen wir Sie mit unserem Start hilfe-Konzept.	-	✓
Starthilfe-Finanzkonzept zur Umstiegs-erleichterung	Der Umstieg vom Ausschließlichkeitsvertreter zum Makler ist in den ersten 1 bis 2 Jahren mit finanziellen Einbußen verbunden. Mit einer zu verrechnenden Vorschuss auf zukünftige Courtagzahlungen ermöglichen wir den Ausgleich dieser finanziellen Lücke in den ersten beiden Jahren – damit können Sie Ihren Umstieg ohne externe Kredite finanzieren. Die Rückführung erfolgt ab dem 3. Jahr.	-	✓

Kosten

		TIPPGEBER	VERTRIEBSPARTNER
Einmalige Kosten	Einstiegsgebühr	0 €	0 €
	Technische Einführung	0 €	0 €
	Grundausrüstung	Selbstkostenpreis	Selbstkostenpreis
Laufende Kosten	Lizenzgebühren (NAFI, 50% LEIMEISTER-Zuschuss), Vermögensschadenshaftpflicht	ab 20 € / Monat	Ab 70 € / Monat
	Zusatzgebühren je Vertriebsvereinbarung (Direktanbindung)	0 €	nicht möglich
Stundensätze für Dienstleistungen	Fachliche Unterstützung durch das Back-Office	0 €	0 €
	EDV-Support, rechtliche Unterstützung, Marketing-Unterstützung	0 €	0 €, aber eingeschränkt

Unsere Highlights

kein Mindestumsatz	✓
keine Mindestbestandsgröße	✓
Übernahme Ihrer „alten“ Verträge und Kunden zu LEIMEISTER-Konditionen	✓

Was kostet es, sich ohne LEIMEISTER unabhängig zu machen?

Sicherlich haben Sie Ihren Schritt in die Selbstständigkeit auch kaufmännisch kalkuliert. Zu berücksichtigen sind dabei folgende Positionen:

Erstberatung mit Rentabilitätsberechnung	Unternehmensberatung, Business-Plan, ...	30 Std.
Verhandlung mit 40 Versicherern	Vertragsgestaltung, Vollmachten, Konzepte, ...	80 Std.
Informationsbeschaffung und Archivierung	Sammlung von Tarifen, Prospekten, Vergleich, ...	80 Std.
Werbekonzepte und eigener Markenauftritt	Logo, Homepage, Werbemittel, ...	30 Std.
Formularwesen	Briefvorlagen, Faxvorlagen, E-Mail-Vorlagen, ...	10 Std.
Vorkonfigurierte Kundenverwaltung	Produkte und Adressdaten der Versicherer, ...	30 Std.
Und vieles mehr...		...

Gesamt 260 Std. x 65 €

Bei einem angemessenen Stundensatz von 65 € brutto ergeben sich Kosten von ca.

= 16.900 €

Ersparnis = 16.900 €

LEIMEISTER Versicherungsmakler GmbH

Würzburger Str. 150

63743 Aschaffenburg

jobs@leimeister.com – 06021/310727

www.leimeister.com

LEIMEISTER versichert die Region

